

Prof. **Michele Geroni**

PROGRAMMA SVOLTO

1) LA COMPRAVENDITA E LA SUA DOCUMENTAZIONE

Il contratto di vendita

Il tempo e il luogo di consegna della merce

Le clausole riguardanti gli imballaggi, il tempo, il luogo e le modalità di pagamento

Il documento di trasporto o consegna della merce

La fattura

Le caratteristiche e i presupposti dell'IVA. La base imponibile IVA

Gli sconti mercantili. Le spese e gli oneri accessori

Le clausole riguardanti gli imballaggi

Gli interessi per dilazione di pagamento

2) I CALCOLI FINANZIARI

Il concetto e le formule dell'interesse semplice

Le formule inverse dell'interesse semplice

La determinazione del montante

I problemi inversi del montante

Il concetto di sconto.

Lo sconto mercantile e commerciale

Le formule dirette e inverse dello sconto commerciale

La determinazione del valore attuale

3) I REGOLAMENTI DELLA COMPRAVENDITA

Gli strumenti di pagamento

La cambiale pagherò e la cambiale tratta

La scadenza delle cambiali, la girata e l'avallo

Il mancato pagamento delle cambiali e le azioni cambiari

L'assegno bancario e l'assegno circolare

4) IL C/C DI CORRISPONDENZA

L'estratto conto

Lo scalare per valuta

Il prospetto delle competenze e delle spese.

Borgo San Lorenzo, 08/06/2015

L'insegnante
Prof. Michele Geroni

Firma degli studenti

.....

.....

OSSERVAZIONI

Agli studenti con “sospensione del giudizio” in Economia aziendale si consiglia il seguente percorso didattico:

- 1) studiare gli aspetti essenziali di tutti gli argomenti previsti dal programma;
- 2) svolgere i seguenti esercizi:

n. 3.12 a pag. 251
n. 3.15 a pag. 252
n. 3.26 a pag. 255
n. 4.15 a pag. 261
n. 4.21 a pag. 262
n. 4.42 a pag. 266
n. 5.12 a pag. 271
n. 5.25 a pag. 273
n. 5.45 a pag. 279
n. 6.10 a pag. 281
n. 7.19 a pag. 290
n. 7.35 a pag. 294
n. 8.23 a pag. 302

Per qualsiasi dubbio o problema rivolgersi a:

Prof. Michele Geroni, e-mail michele.geroni@tin.it